

# JOHNNY GONZALEZ TALERO

+57 3004054358 -Bogotá, Colombia- mail: [johnnygonzaleztalero@gmail.com](mailto:johnnygonzaleztalero@gmail.com)

<https://linktr.ee/johnnygonzalez>

---

## PERFIL PROFESIONAL

Gerente de Operaciones, Supply Chain & Logística, orientado a resultados. 20+ experiencia en optimización de la cadena de abastecimiento. Estrategias rentables en abastecimiento, compras, comercio exterior, fulfillment y distribución física. Amplia contribución al incremento de ingresos y mejoramiento de la satisfacción del cliente. Gerente con visión y gestión integral del negocio -B2B & B2C-. Alta adaptabilidad al cambio, negociación y planeación estratégica. Experiencia con SAP, Tableau, SCRUM, Data Science, PMI y RPA. Executive MBA INCAE.

## EXPERIENCIA LABORAL

ENERO 2022-ACTUALMENTE

### **Breli-Colombia – Compañía maquinaria para sector Textil- | Gerente de Operaciones Colombia | Bogotá, Colombia.**

Responsable del proceso de expansión de la marca breli en Colombia.

- Responsable por la estructuración de la omnicanalidad de la marca en los mercados de Latam, iniciando con Colombia.
- Diseño de los procesos operacionales, que soportan la experiencia de uso, del cliente final, bajo transformación digital.
- Responsable por las alianzas con aliados comerciales, proveedores, para establecer la marca dentro del ecosistema textil de cada país.

OCTUBRE 2019-OCTUBRE 2021

### **Workki – Startup de base tecnológica en HR- | COO & Founder | Bogotá, Colombia**

Desarrolle una nueva experiencia digital, entre trabajador y empresas, para contratar personal operativo por demanda (horas & turnos), cumpliendo con la legislación laboral actual.

- Diseñé y estructuré un modelo de negocio disruptivo, para un nuevo mercado no atendido, con un TAM (Total Addressable Market) superior a los usd100 millones en Colombia y América Latina.
- Conformé un equipo de co-fundadores que a cambio de Equity, aportaron dinero y trabajo, para lograr en cuatro (4) meses un Mínimo Producto Viable, totalmente funcional, logrando una valoración de mil millones cop, para 2020.
- Rediseñé toda la experiencia de usuario trabajador y usuario empresa, transformándola 100% digital. Con esta optimización los clientes logran reducir los tiempos de contratación de personal operativo de 15 a 2 días hábiles.

AGOSTO 2018-AGOSTO 2019

### **Selectiva -Empresa de Servicios Temporales- | Gerente General | Bogotá, Colombia**

Responsable por el direccionamiento estratégico, comercial y operacional, liderando un equipo directo de 18 personas y 500 trabajadores en misión, respondiendo por un presupuesto de ventas anual de 40 mil millones COP.

- Aumenté a nivel del grupo, las ventas cruzadas en 6 mil millones de

pesos, a partir de la re-organización de la estrategia de cross-selling en los ámbitos operacional y comercial.

- Reduje para el primer semestre del 2019, el costo operacional en 13%, aprovechando las capacidades operacionales y administrativas del grupo empresarial
- Incrementé los niveles de satisfacción del personal en misión, de 64% a 82% a través de un plan de capacitación e incentivos.

JULIO 2010 -JULIO 2018

**Superlogistik - Grupo Ascenda | Gerente General – Gerente Operaciones | Bogotá, Colombia**

Responsable de un equipo directo de 12 personas administrativas y 450 operativas, con un presupuesto anual de ventas de 5 mil millones COP y de gasto de 4mil millones COP.

- Restructure las dos empresas que hacían parte de la organización, para ofrecer una propuesta de valor disruptiva para el mercado de servicios logísticos y outsourcing en RRHH, lo que se tradujo en un incremento de 20X en las ventas, en ocho años (\$250 millones COP-2010 a \$5 mil millones COP 2017).
- Incrementé la satisfacción del cliente, resolviendo en menor tiempo y con mayor calidad, los requerimientos de último momento de los clientes.

OCTUBRE 2007 -JUNIO 2010

**Lafayette | Gerente de Supply Chain, Operaciones & Logística | Bogotá, Colombia**

Líder responsable por crear, estructurar y ejecutar la nueva área de Supply Chain en la organización, SCOR & SOP, liderando un equipo interdisciplinario de 40 personas.

- Creé y desarrollé el área de Supply Chain & Logística en la organización bajo la metodología SCOR en menos de seis meses, lo que permitió articular oferta y demanda de manera más eficiente, reduciendo entre otros, el nivel de inventario de MP en un 27% en el primer año.
- Contraté e implementé un software de clase mundial de programación avanzada de la producción, para sincronizar oferta y demanda, lo que permitió mejorar un 43% los tiempos de entrega a clientes.

ENERO 2005-SEPTIEMBRE 2007

**Telefónica - Telecom | Gerente Nacional de Logística | Bogotá, Colombia**

Responsable a nivel nacional por el área de Logística & Operaciones para garantizar la continuidad del servicio de voz y datos a clientes B2C y B2B.

- Reduje la complejidad de una red de bodegas de equipos y repuestos en un 65%, minimizando el riesgo de pérdida de CAPEX y aumentando la disponibilidad para las áreas de instalaciones y mantenimiento.
- Mejoré los tiempos de abastecimiento en un 30% para los primeros 12 meses de gestión.

OCTUBRE 2002-OCTUBRE 2005

**BASF | Coordinador de Servicios Logísticos | Bogotá, Colombia**

Responsable por los procesos de abastecimiento, almacenamiento & Transporte Inbound-Outbound para Colombia.

- Transformé la gestión operativa directa en outsourcing, lo que generó una mejora en el costo logístico, pasando del 4,3% al 3,9% sobre las ventas.

## EDUCACION

JUN 2016 - OCT 2017

**EMBA:** Executive Master of Business Administration

INCAE, Costa Rica -*Graduado con excelencia ranking #5/45-*

JUN 2012 - JUN 2013

**Master Supply Chain**

OBS Business School, Online - España

ENE 1992 - MAR 1997

**Administrador De Empresas**

Universidad Externado de Colombia, Bogotá

## CERTIFICACIONES

ENERO – AGOSTO 2022

**Platzi**

– Data Analyst – Marketing Digital – SCRUM – Gestión de Proyectos -

ABRIL 2012

**Certificación en Logística & Supply Chain**

ISCEA International Supply Chain Education, Online

JUN - AGO 2007

**Diplomado de Finanzas**

Universidad De Los Andes, Bogotá

## IDIOMAS

Español – Nativo + Inglés Conversacional Profesional– B2

## HOBBIES

Lector en Finanzas, innovación y Startups. Aprendiz de RPA y Data Science. Deportista aficionado en ciclismo de montaña y running.

## OTROS

Mentoring a PYMES en Transformación digital y a personas en emprendimiento.